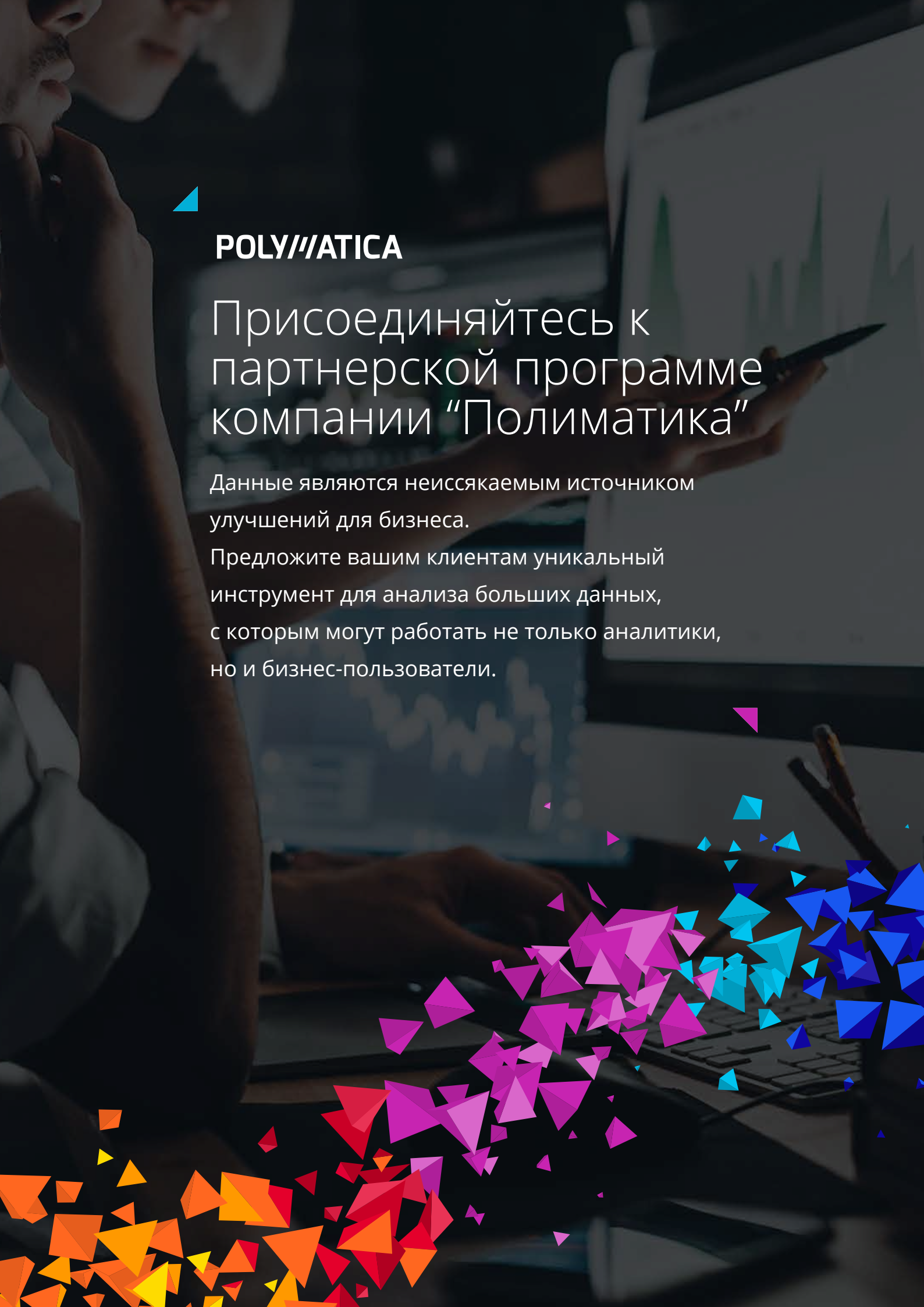




POLY///ATICA

Присоединяйтесь к партнерской программе компании “Полиматика”

Данные являются неиссякаемым источником
улучшений для бизнеса.

Предложите вашим клиентам уникальный
инструмент для анализа больших данных,
с которым могут работать не только аналитики,
но и бизнес-пользователи.

Детали партнерской программы

Партнерская программа компании “Полиматика” является глобальной партнерской программой. Она ориентирована на помощь партнерам в осуществлении успешных продаж решений на основе аналитической платформы Polymatica. В рамках программы компания осуществляет техническую и маркетинговую поддержку.

Каждому партнеру независимо от его уровня компания “Полиматика” предоставляет доступ к ресурсам, позволяющим развивать экспертизу в области анализа данных и повышать эффективность взаимодействия с потенциальными заказчиками.

Статусы

	DMR (DIRECT MARKET RESELLER)	СЕРЕБРЯНЫЙ ПАРТНЕР	ЗОЛОТОЙ ПАРТНЕР	ПЛАТИНОВЫЙ ПАРТНЕР
Партнерское соглашение	Обязательно	Обязательно	Обязательно	Обязательно
Годовой бизнес-план		✓	✓	✓
Квартальное обсуждение воронки продаж		По согласованию	✓	✓
Размещение логотипа компании “Полиматика” на сайте партнера	Необязательно	Обязательно	Обязательно	Обязательно
Сертифицированные специалисты (Technical)		1	2	4
Годовой объем закупок		2 МЛН ₽	12 МЛН ₽	28 МЛН ₽

Партнерские скидки

(% ОТ ПРАЙС-ЛИСТА)

При регистрации сделки компания “Полиматика” подтверждает партнеру, что данная сделка не находится в воронке продаж вендора и/или другого партнера. Сделка закрепляется за партнером на 6 месяцев. На протяжении этого времени в рамках данной сделки вендор не может продавать лицензии напрямую и ведет работу с заказчиком согласованно с партнером.

	DMR (DIRECT MARKET RESELLER)	СЕРЕБРЯНЫЙ ПАРТНЕР	ЗОЛОТОЙ ПАРТНЕР	ПЛАТИНОВЫЙ ПАРТНЕР
Продажа новых лицензий - зарегистрированные сделки	5%	10%	15%	20%
Продажа продления лицензий – зарегистрированные сделки	5%	10%	15%	20%
Срок защиты зарегистрированной сделки	180 дней			

Как партнер компании “Полиматика” вы получаете скидку, соответствующую уровню партнера, защиту зарегистрированных сделок, помощь в проведении комплекса предпродажных мероприятий, интерактивное обучение и сертификацию.

Ресурсы

Своим партнерам компания “Полиматика” предоставляет доступ к маркетинговым ресурсам и материалам для поддержки продаж.

	DMR (DIRECT MARKET RESELLER)	СЕРЕБРЯНЫЙ ПАРТНЕР	ЗОЛОТОЙ ПАРТНЕР	ПЛАТИНОВЫЙ ПАРТНЕР
Демонстрационные лицензии, не предназначенные для перепродажи		✓	✓	✓
Фонд маркетинговой поддержки (ФМП)		1%	2%	3%
ФМП является бюджетом, доступным для партнеров в маркетинговых целях. ФМП рассчитывается как процент от объема новых сделок в предыдущем финансовом квартале.				
Помощь в проведении комплекса предпродажных мероприятий	✓	✓	✓	✓
Доступ к ресурсам для обучения	По согласованию	✓	✓	✓
Стратегические сессии с топ-менеджментом по итогам года			✓	✓
Привилегии спонсорского участия в мероприятиях компании “Полиматика”				✓
Страница партнера на верхних позициях в каталоге партнеров на сайте компании “Полиматика”				✓
Возможность выступления на мероприятиях, проводимых компанией “Полиматика”		По согласованию	✓	✓



О платформе Polymatica

Полиматика – российская компания, более 10 лет разрабатывающая аналитические low-code инструменты BI и AI/ML. Мы предоставляем комплексный подход на всех этапах аналитики: описательной, исследовательской, прогнозной и прескриптивной — от визуализации отчетности до создания цепочки автоматического принятия решений на основе искусственного интеллекта.

Ключевые клиенты компании ФНС России, ПФР, Минздрав, Российский экспортный центр, Квадра и ряд других. Polymatica насчитывает более 60 внедрений и используется в 4-х критически важных приложениях в Правительстве РФ.

Продукты Polymatica оценены профессиональным сообществом: проект, выполненный для Ростелекома, стал лауреатом TAdviser IT Prize в номинации «BI-проект года», платформа Polymatica Analytics стала победителем в номинации «Best Solution for the Age of the Customer». Также Полиматика возглавляет рейтинг BI-платформ по версии CNews, а в шоу-фестивали «Битва BI», организованном Координационным центром Правительства РФ победила в номинации «Простота и удобство».

Остались вопросы?

Отдел по работе с партнерами:

partners@polymatica.ru

ООО “Полиматика Рус”

115114, г. Москва, Дербеневская набережная, 7с22

+7 (495) 748-84-84

polymatica.ru